



Wir investieren in die Zukunft.
Wir investieren in Dich.

Seit über 50 Jahren sind wir, die WATERKOTTE GmbH ein spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, ist die Nutzung regenerativer Energien, seither höchstes Ziel unseres zukunftsorientierten, stetig wachsenden Unternehmens. An unserem Hauptsitz in Herne/Ruhrgebiet entwickeln und fertigen wir modernste Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW. Seit Anfang des letzten Jahres gehören wir zu der weltweit tätigen NIBE Gruppe. Mit mehr als 17.500 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 2 Mrd. EUR ist die NIBE Gruppe ein weltweit führender Hersteller von Wärmepumpen.

Neben unserem Hauptsitz in Deutschland, sind wir auch in Österreich und der Schweiz mit eigenen Gesellschaften vertreten. Darüber hinaus haben wir sowohl in allen europäischen Ländern als auch international, feste Vertriebspartner mit denen uns z.T. eine mehr als 20-jährige Partnerschaft verbindet.

Um unseren **Export** zu stärken und unsere Kunden auch außerhalb Deutschlands bestens zu betreuen, suchen wir für unsere Zentrale ab sofort

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst - Export (m/w/d)

Das zeichnet Dich aus:

- **Techniker:** Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes technisches Studium - idealerweise in der Sanitär-, Kälte-Klima- oder Heizungstechnik und willst dich vertrieblich entwickeln. Alternativ hast Du eine kaufmännische Ausbildung mit Erfahrungen im Bereich Angebots- und Auftragsabwicklung und bringst technisches Interesse und Verständnis mit.
- **Macher:** Du hast eine hohe verkäuferische Motivation und Begeisterung für Vertrieb und Kunden. Deine schnelle Auffassungsgabe für technisch komplizierte Sachverhalte sowie Deine Fähigkeit technische Lösungswege zu entwickeln und zu vermitteln, stärkt Dein ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln. Idealerweise hast Du bereits Erfahrung im Exportbereich gesammelt.
- **Flexibilität:** Du beherrscht mehrere Sprachen verhandlungssicher und hast Spaß daran unsere internationalen Kunden zu betreuen und zu besuchen. Du trittst bei Kunden freundlich, souverän und sicher auf, besitzt eine ausgeprägte Kundenorientierung und bist zeitlich flexibel.

Deine Aufgaben – Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst - Export:

- Technische und kaufmännische Kundenberatung und -betreuung der internationalen Kunden
- Du erarbeitest wirtschaftlich und technisch optimale Lösungen
- Du erstellst Angebote und Projektierungen
- Du erledigst die Terminklärung und -verfolgung von Aufträgen und Projekten
- Du betreust und unterstützt aktiv die Vertriebspartner im Ausland
- Du erschließt neue Marktpotenziale
- Du erstellst und übersetzt Präsentationen
- Du unterstützt unsere Partner bei Messen und Kundenveranstaltungen

Was wir Dir bieten:

- Wir sorgen für einen sicheren Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Wir binden Dich in unser engagiertes Vertriebsteam ein
- Wir bieten Dir eine umfangreiche Einarbeitung durch erfahrene Vertriebskollegen sowie regelmäßige, fachliche Weiterbildungen
- Wir bieten Dir ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld

Gerne kannst Du Dich auch als motivierter Berufseinsteiger, oder als Quereinsteiger über unser Traineeprogramm auf die Aufgaben als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst – Export (m/w/d), qualifizieren und Teil unseres Teams werden.

Willst Du die Zukunft mit uns gestalten? Starte mit uns durch und werde Teil unseres Teams.

Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen bitte im pdf-Format an

WATERKOTTE GmbH

z. Hd. Herr Lange, Gewerkenstraße 15, 44628 Herne
oder per Mail an personal@waterkotte.de