



Wir investieren in die Zukunft.  
Wir investieren in Dich.

Seit über 50 Jahren sind wir, die WATERKOTTE GmbH ein spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, ist die Nutzung regenerativer Energien, seither höchstes Ziel unseres zukunftsorientierten, stetig wachsenden Unternehmens. An unserem Hauptsitz in Herne/Ruhrgebiet entwickeln und fertigen wir modernste Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW. Seit Anfang des letzten Jahres gehören wir zu der weltweit tätigen NIBE Gruppe. Mit mehr als 17.500 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 2 Mrd. EUR ist die NIBE Gruppe ein weltweit führender Hersteller von Wärmepumpen.

Für unsere **Zentrale in Herne** suchen wir ab sofort Verstärkung im Bereich Vertrieb.

### Key Account Manager (m/w/d)

#### Das zeichnet Dich aus:

- **Techniker:** Du bist Ingenieur, Master, Meister oder hast eine andere technische Ausbildung absolviert – idealerweise mit einem Schwerpunkt im Maschinenbau der Versorgungs- oder Elektrotechnik.
- **Macher:** Bereits in Deiner Ausbildung konntest Du mit Willensstärke und Hands-on-Mentalität überzeugen. Anspruchsvolle Ziele spornen Dich zu Höchstleistungen an.
- **Visionär:** Es gelingt Dir, komplexe technische Anforderungen zu verstehen und Führungsverantwortung zu übernehmen
- **Kontakter:** Du hast ein sicheres Auftreten und kommst schnell mit anderen Menschen ins Gespräch. Entsprechend leicht fällt es Dir, zielorientiert im Team zu arbeiten und andere zu begeistern.

#### Deine Aufgaben als Key Account Manager:

- Du bist zuständig für die technische und kaufmännische Kundenberatung und -betreuung im Innen- und Außendienst
- Du bearbeitest selbstständig kundenspezifische Anfragen (Schwerpunkt Technik/ Konstruktion/ Zeichnung und Terminierung)
- Du prüfst die technische Realisierbarkeit von Anfragen und Projekten
- Du erstellst Kalkulationen, Angebote und projektbezogene Aufträge
- Du bist verantwortlich für die Qualitäts- und Terminüberwachung der laufenden Projekte
- Du nimmst eigenständig Kundenterminen wahr, z.B. zur Klärung von technischen Fragen oder zur Analyse von Fehlern

**Was wir Dir bieten:**

- Wir sorgen für einen sicheren Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Wir binden Dich in unser engagiertes Vertriebsteam ein
- Wir bieten Dir eine umfangreiche Einarbeitung durch erfahrene Vertriebskollegen sowie regelmäßige, fachliche Weiterbildungen
- Wir bieten Dir ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld
- Wir bieten Dir die Möglichkeit, regelmäßig an verschiedensten Veranstaltungen teilzunehmen, die Dir dabei helfen, Dich stetig weiterzuentwickeln
- Wir stellen Dir einen neutralen Dienstwagen zur Verfügung, den Du auch privat nutzen kannst
- Wir sind bestrebt, gemeinsam mit Dir unsere umweltfreundlichen Technologien so einzusetzen, dass wir langfristig die CO2 Emission reduzieren

Willst Du die Zukunft mit uns gestalten? Starte mit uns durch und werde Teil unseres Teams.

Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen bitte im pdf-Format an

**WATERKOTTE GmbH**

z. Hd. Herr Lange, Gewerkenstraße 15, 44628 Herne  
oder per Mail an [personal@waterkotte.de](mailto:personal@waterkotte.de)