



Wir investieren in die Zukunft.
Wir investieren in Dich.

Seit über 50 Jahren sind wir, die WATERKOTTE GmbH ein spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, ist die Nutzung regenerativer Energien, seither höchstes Ziel unseres zukunftsorientierten, stetig wachsenden Unternehmens. An unserem Hauptsitz in Herne/Ruhrgebiet entwickeln und fertigen wir modernste Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW. Seit Anfang des Jahres 2020 gehören wir zu der weltweit tätigen NIBE Gruppe. Mit mehr als 17.500 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 2,5 Mrd. EUR ist die NIBE Gruppe ein weltweit führender Hersteller von Wärmepumpen.

Für unseren **Regionalvertrieb** suchen wir ab sofort bundesweite Verstärkung für die Betreuung von Neu- und Bestandskunden, bei denen es sich vorwiegend um Installationsbetriebe aus der SHK- und Elektrobranche handelt.

Regionalverkäufer (m/w/d) im Bereich erneuerbare Energien

Das zeichnet Dich aus:

- **Techniker:** Du hast fundierte technische und kaufmännische Kenntnisse – idealerweise mit guten Kontakten zu Installationsbetrieben im Heizungs-, Klima- und Elektrobereich.
- **Macher:** Du hast eine hohe verkäuferische Motivation und Begeisterung für den Verkauf sowie die Gewinnung von Aufträgen und Kunden. Deine selbständige Arbeitsweise und Eigeninitiative stärken Dein ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln.
- **Praktiker:** Du stellst Dich schnell auf unterschiedliche Situationen ein und bist so bestens in der Lage den verschiedenen Anforderungen in Deinem Vertriebsgebiet gerecht zu werden.
- **Kontakter:** Du hast ein sicheres Auftreten und kommst schnell mit anderen Menschen ins Gespräch. Entsprechend leicht fällt es Dir, zielorientiert im Team zu arbeiten und Kunden zu gewinnen.

Deine Aufgaben – als Regionalverkaufsleiter im Bereich erneuerbare Energien:

- Aktiver Ausbau der Marktpräsenz in einem definierten Verkaufsgebiet
- Du bist verantwortlich für die Neukundenentwicklung und den weiteren Aufbau deines Vertriebsgebietes
- Du betreust und pflegst die Bestandskunden in Deinem Gebiet
- Du stellst unsere Produkte und technischen Lösungen vor und kannst diese überzeugend erläutern
- Du berätst Kunden bei der Konzeption von optimalen Heiz- und Lüftungssystemen
- Du erstellst Angebote und sorgst aktiv für einen abschlussorientierten Verkauf
- Du nimmst an Kundenveranstaltungen, Fachtagungen und Messen teil

Was wir Dir bieten:

- Wir sorgen für einen sicheren Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Wir binden Dich in unser engagiertes Vertriebsteam ein
- Wir bieten Dir die Möglichkeit, regelmäßig an verschiedensten Veranstaltungen teilzunehmen, die Dir dabei helfen, Dich stetig weiterzuentwickeln
- Wir bieten Dir ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld
- Wir stellen Dir einen neutralen Dienstwagen zur Verfügung, den Du auch privat nutzen kannst
- Wir stellen Dir die Büroausstattung für Deinen Homeoffice-Arbeitsplatz

Willst Du die Zukunft mit uns gestalten? Starte mit uns durch und werde Teil unseres Teams.

Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins bitte im pdf-Format an

WATERKOTTE GmbH

z. Hd. Frau Baringhorst, Gewerkenstraße 15, 44628 Herne
oder per Mail an personal@waterkotte.de