



Wir investieren in die Zukunft.
Wir investieren in Dich.

Seit über 50 Jahren sind wir, die WATERKOTTE GmbH ein spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, ist die Nutzung regenerativer Energien, seither höchstes Ziel unseres zukunftsorientierten, stetig wachsenden Unternehmens. An unserem Hauptsitz in Herne/Ruhrgebiet entwickeln und fertigen wir modernste Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW. Seit Anfang des letzten Jahres gehören wir zu der weltweit tätigen NIBE Gruppe. Mit mehr als 17.500 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 2 Mrd. EUR ist die NIBE Gruppe ein weltweit führender Hersteller von Wärmepumpen.

Für den **Vertrieb in Bayern** suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Team im **WATERKOTTE Center München**. Du übernimmst die Betreuung von Neu- und Bestandskunden, bei denen es sich vorwiegend um Installationsbetriebe aus der SHK- und Elektrobranche handelt.

Regionalverkäufer (m/w/d) im Bereich erneuerbare Energien (Raum Bayern)

Das zeichnet Dich aus:

- **Techniker:** Du hast fundierte technische und kaufmännische Kenntnisse – idealerweise mit guten Kontakten zu Installationsbetrieben im Heizungs-, Klima- und Elektrobereich.
- **Macher:** Du hast eine hohe verkäuferische Motivation und Begeisterung für den Verkauf sowie die Gewinnung von Aufträgen und Kunden. Deine selbständige Arbeitsweise und Eigeninitiative stärken Dein ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln.
- **Praktiker:** Du stellst Dich schnell auf unterschiedliche Situationen ein und bist so bestens in der Lage den verschiedenen Anforderungen in Deinem Vertriebsgebiet gerecht zu werden.
- **Kontakter:** Du hast ein sicheres Auftreten und kommst schnell mit anderen Menschen ins Gespräch. Entsprechend leicht fällt es Dir, zielorientiert im Team zu arbeiten und Kunden zu gewinnen.

Deine Aufgaben – als Regionalverkaufsleiter im Bereich erneuerbare Energien:

- Aktiver Ausbau der Marktpräsenz in einem definierten Verkaufsgebiet
- Du bist verantwortlich für die Neukundenentwicklung und den weiteren Aufbau deines Vertriebsgebietes
- Du betreust und pflegst die Bestandskunden in Deinem Gebiet
- Du stellst unsere Produkte und technischen Lösungen vor und kannst diese überzeugend erläutern
- Du berätst Kunden bei der Konzeption von optimalen Heiz- und Lüftungssystemen
- Du erstellst Angebote und sorgst aktiv für einen abschlussorientierten Verkauf
- Du nimmst an Kundenveranstaltungen, Fachtagungen und Messen teil

Was wir Dir bieten:

- Wir sorgen für einen sicheren Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Wir binden Dich in unser engagiertes Vertriebsteam ein
- Wir bieten Dir die Möglichkeit, regelmäßig an verschiedensten Veranstaltungen teilzunehmen, die Dir dabei helfen, Dich stetig weiterzuentwickeln
- Wir bieten Dir ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld
- Wir stellen Dir einen neutralen Dienstwagen zur Verfügung, den Du auch privat nutzen kannst
- Wir stellen Dir die Büroausstattung für Deinen Homeoffice-Arbeitsplatz

Willst Du die Zukunft mit uns gestalten? Starte mit uns durch und werde Teil unseres Teams.

Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen bitte im pdf-Format an

WATERKOTTE GmbH

z. Hd. Herr Lange, Gewerkenstraße 15, 44628 Herne
oder per Mail an personal@waterkotte.de