



Wir investieren in die Zukunft.
Wir investieren in Dich.

Seit über 50 Jahren sind wir, die WATERKOTTE GmbH ein spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, ist die Nutzung regenerativer Energien, seither höchstes Ziel unseres zukunftsorientierten, stetig wachsenden Unternehmens. An unserem Hauptsitz in Herne/Ruhrgebiet entwickeln und fertigen wir modernste Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW. Seit Anfang des Jahres 2020 gehören wir zu der weltweit tätigen NIBE Gruppe. Mit mehr als 17.500 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 2,5 Mrd. EUR ist die NIBE Gruppe ein weltweit führender Hersteller von Wärmepumpen.

Für den **Vertrieb in Bayern** suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Team rund um das **WATERKOTTE Vertriebs- und Servicecenter München**.

Du übernimmst die Betreuung von Neu- und Bestandskunden, bei denen es sich vorwiegend um Installationsbetriebe aus der SHK- und Elektrobranche handelt.

Juniorverkäufer Regionalvertrieb (m/w/d) im Bereich erneuerbare Energien

Das zeichnet Dich aus:

- **Kaufmann:** Du hast fundierte kaufmännische Kenntnisse und bist begeistert vom Vertrieb technischer Produkte. Idealerweise hast Du eine Ausbildung im SHK Bereich und gute Kontakte zu Installationsbetrieben im Heizungs-, Klima- und Elektrobereich.
- **Macher:** Du hast eine hohe verkäuferische Motivation und Begeisterung für den Verkauf sowie für die Gewinnung von Aufträgen und Kunden. Deine selbstständige Arbeitsweise und Eigeninitiative stärken Dein ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln.
- **Praktiker:** Du stellst Dich schnell auf unterschiedliche Situationen ein und bist so bestens in der Lage den verschiedenen Anforderungen in Deinem Vertriebsgebiet gerecht zu werden.
- **Kontakter:** Du hast ein sicheres Auftreten und kommst schnell mit anderen Menschen ins Gespräch. Entsprechend leicht fällt es Dir, zielorientiert im Team zu arbeiten.

Deine Tätigkeit – als Juniorverkäufer im Bereich erneuerbare Energien:

- Aktiver Ausbau der Marktpräsenz in einem definierten Verkaufsgebiet
- Du bist verantwortlich für die Neukundenentwicklung und den weiteren Aufbau deines Vertriebsgebietes
- Du betreust und pflegst die Bestandskunden in Deinem Gebiet
- Du stellst unsere Produkte und technischen Lösungen vor und kannst diese überzeugend erläutern
- Du berätst Kunden bei der Konzeption von optimalen Heiz- und Lüftungssystemen

- Du erstellst Angebote und sorgst aktiv für einen abschlussorientierten Verkauf
- Du nimmst an Kundenveranstaltungen, Fachtagungen und Messen teil

Was wir Dir bieten:

- Wir sorgen für einen sicheren Arbeitsplatz in einem international wachsenden Unternehmen
- Wir bieten Dir ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld
- Wir binden Dich in unser engagiertes Vertriebsteam ein
- Wir stellen Dir einen neutralen Dienstwagen zur Verfügung, den Du auch privat nutzen kannst
- Wir stellen Dir die Büroausstattung für Deinen Homeoffice-Arbeitsplatz
- Wir bieten Dir die Möglichkeit, regelmäßig an verschiedensten Veranstaltungen teilzunehmen, die Dir dabei helfen, Dich stetig weiterzuentwickeln
- Wir sind bestrebt, gemeinsam mit Dir unsere umweltfreundlichen Technologien so einzusetzen, dass wir langfristig die CO2 Emission reduzieren

Willst Du die Zukunft mit uns gestalten? Starte mit uns durch und werde Teil unseres Teams.

Sende Deine aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins bitte im pdf-Format an

WATERKOTTE GmbH

z. Hd. Frau Baringhorst, Gewerkenstraße. 15, 44628 Herne
oder per Mail an personal@waterkotte.de