Wir, die WATERKOTTE GmbH als spezialisierter Hersteller von innovativen Wärmepumpen-Systemen, können auf eine 50-jährige Tradition zurückblicken. Als Pionier auf diesem Gebiet tätig, verfügen wir über ein entsprechend ausgereiftes Produktprogramm mit zahlreichen Auszeichnungen auf einem sehr hohen technischen Niveau und im modernsten Design.

Unser Hauptsitz befindet sich am Standort Herne. In der dort ansässigen Fertigung werden Wärmepumpen „Made in Germany“ im Leistungsbereich von 1 bis 1.000 kW entwickelt und hergestellt.

Für unseren **Vertrieb** am Standort München suchen wir ab sofort Verstärkung für die Betreuung von Neu- und Bestandskunden, bei denen es sich vorwiegend um Installationsbetriebe aus der SHK- und Elektrobranche handelt.

Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)

Das sind Sie:

- **Techniker**: Sie haben fundierte technische und kaufmännische Kenntnisse – idealerweise mit guten Kontakten zu Installationsbetrieben im Heizungs-, Klima- und Elektrobereich.
- **Macher**: Sie haben eine hohe verkäuferische Motivation und Begeisterung für Vertrieb sowie die Gewinnung von Aufträgen und Kunden. Ihre schnelle Auffassungsgabe für technisch komplizierte Sachverhalte sowie Ihre Fähigkeit technische Lösungswege zu entwickeln und zu vermitteln stärk Ihr ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln.
- **Praktiker**: Sie stellen sich schnell auf unterschiedliche Situationen ein und sind so bestens in der Lage den verschiedenen Anforderungen in Ihrem Vertriebsgebiet gerecht zu werden.
- **Kontakter**: Sie haben ein sicheres Auftreten und kommen schnell mit anderen Menschen ins Gespräch. Entsprechend leicht fällt es Ihnen, zielorientiert im Team zu arbeiten und Kunden zu gewinnen.

Ihre Tätigkeit – als Mitarbeiter im Vertrieb:

- Aktiver Ausbau der Marktpräsenz in einem definierten Verkaufsgebiet
- Neukundenentwicklung sowie aktive Pflege von Bestandskunden
- Vorstellung und technische Erläuterung unserer Produkte und Lösungen
- Kundenberatung bei der Konzeption von optimalen Heiz- und Lüftungssystemen
- Erarbeitung von wirtschaftlich und technisch optimalen Lösungen
- Angebotserstellung und aktiver, abschlussorientierter Verkauf
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen, Fachtagungen und Messen

Was wir bieten – Argumente für WATERKOTTE:

- Transparenz: Mit uns kommunizieren Sie von Anfang an auf Augenhöhe. Freuen Sie sich auf eine strukturierte Einarbeitung in einem kollegialen und dynamischen Umfeld.
- Perspektiven: Sie erwartet ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld und die Möglichkeit, Teil des Unternehmenserfolgs von WATERKOTTE zu werden.
- Anerkennung: Neben dem Gehalt, stellen wir einen neutralen Dienstwagen zur Verfügung, den Sie auch privat nutzen können.
- Events: Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, regelmäßig an verschiedensten Veranstaltungen teilzunehmen, die Ihnen dabei helfen, sich stetig weiterzuentwickeln.

Haben Sie Lust, Ihre nächsten Karriereschritte mit uns zu gehen? Es erwartet Sie ein interessantes und eigenverantwortliches Tätigkeitsfeld in einem modern geführten Unternehmen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und gerne am Wachstum unseres Unternehmens teilnehmen möchten, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Unterlagen an die

WATERKOTTE GmbH
z. Hd. Frau Reimann, Gewerkenstraße. 15, 44628 Herne
oder per Mail an personal@waterkotte.de

Für Vorabinformationen steht Ihnen Herr Axel Schöne (Büro München) gerne direkt zur Verfügung.
Tel.: 02323 / 9376-461 oder per Mail: schoene@waterkotte.de